УДК 332

Терехов Александр Валерьевич
Студент 3-го курса (магистратура)
Высшая школа экономики и бизнеса (факультет)
Кафедра международного бизнеса

ОСОБЫЕ ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ЗОНЫ КАК ИНСТРУМЕНТ ПРИВЛЕЧЕНИЯ ПРЯМЫХ ИНОСТРАННЫХ ИНВЕСТИЦИЙ В СТРАНАХ С РАЗВИВАЮЩИМИСЯ РЫНКАМИ

Аннотация. Особые экономические зоны (ОЭЗ) являются важным инструментом стимулирования экономического развития и привлечения прямых иностранных инвестиций (ПИИ) в странах с развивающимися рынками. Эта статья анализирует роль ОЭЗ в этом процессе, рассматривает их виды, особенности функционирования и влияние на экономический рост. Особое внимание уделяется механизму создания и управления ОЭЗ, а также проблемам и перспективам использования данной меры в условиях глобализации. Исследование основано на анализе международного опыта и статистических данных, а также на теоретических подходах к инвестиционной политике. В статье представлены рекомендации по оптимизации использования ОЭЗ для достижения устойчивого развития.

Ключевые слова: особые экономические зоны, прямые иностранные инвестиции, развивающиеся рынки, инвестиционная политика, налоговые льготы.

Особые экономические зоны (ОЭЗ) — это specially designated территории, на которых действуют преференциальные режимы для бизнеса, налоговые льготы, упрощённые административные процедуры. В условиях растущей конкуренции между странами за иностранные инвестиции ОЭЗ оказываются одним из эффективных инструментов повышения инвестиционной привлекательности. Особенно актуально использование этого механизма в странах с развивающимися рынками, где необходимо привлекать капитал для модернизации экономики, создания рабочих мест и повышения технологического уровня.

1. Теоретические основы и понятие особых экономических зон

1.1 Понятие и классификация ОЭЗ

Особые экономические зоны — это ограниченные территории, где действует особый режим, отличающийся от общего правового режима страны. В международной практике выделяют различные виды ОЭЗ:

- Свободные экономические зоны (СЭЗ)
- Индустриальные парки
- Технические и инновационные зоны
- Экспортные промышленные зоны.

Каждый тип ориентирован на специфику инвестиций и целевую аудиторию.

1.2 Функции и роль в экономической системе

- Основные функции ОЭЗ включают:
- Повышение уровня иностранных инвестиций.
- Стимулирование технологического обновления.
- Создание новых рабочих мест.
- Повышение экспортного потенциала.

Как правило, ОЭЗ выполняют роль драйверов экономического развития в долгосрочной перспективе.

2. Особенности функционирования ОЭЗ в странах с развивающимися рынками

2.1 Механизмы привлечения инвесторов

В развивающихся странах ОЭЗ предоставляют льготы в виде налоговых послаблений, упрощенного таможенного режима, поддержки инфраструктурных проектов. Для эффективного функционирования необходимо создание благоприятной деловой среды и административной поддержки.

2.2 Правовые и институциональные условия

Эффективность ОЭЗ во многом зависит от стабильности правовой базы, прозрачности процедур, наличия национальных стратегий по развитию инвестиционного климата.

2.3 Проблемы и вызовы

Ключевые проблемы включают:

- Недостаточную инфраструктуру.
- Недоверие инвесторов к стабильности законодательства.

Ограниченное качество управленческих ресурсов.

3. Анализ международного опыта

3.1 Успешные примеры из практики

Например, специальные экономические зоны в Китае (Шэньчжэнь) и в Объединенных Арабских Эмиратах (Дубай) продемонстрировали значительный рост инвестиций и технологического развития.

3.2 Ошибки и неудачи

Некоторые страны сталкивались с проблемами коррупции, недостаточной инфраструктурой или неправильной стратегией развития, что отрицательно сказывалось на эффективности.

4. Перспективы использования ОЭЗ в странах с развивающимися рынками

4.1 Стратегические направления развития

Для повышения эффективности требуется интеграция ОЭЗ в национальные планы развития, создание кластеров, развитие человеческого капитала.

4.2 Роль государства и частного сектора

Государство должно обеспечивать правовую базу и инфраструктуру, частный сектор — реализовать инвестиционные проекты и управлять зонами.

4.3 Возможные риски и меры их минимизации

Важна диверсификация экономической базы, контроль за коррупцией и создание условий для устойчивого развития.

Примеры реализации особых экономических зон в различных странах

Китай: история успеха и развитие

Китай — один из наиболее ярких и успешных примеров использования ОЭЗ для экономического подъёма. В 1980-х годах было создано ряд специальных зон, таких как Шэньчжэнь, которое к настоящему времени превратилось в крупный

мегаполис мирового уровня. Эти зоны предоставляли льготные налоговые режимы, свободный экспорт и импорт, упрощённое лицензирование предприятий. Благодаря этому Китай смог привлечь огромные инвестиции, модернизировать производство и стать мировой фабрикой товаров.

Ключевые моменты:

- Внедрение режима свободной торговли.
- Развёртывание инфраструктуры мирового уровня.
- Стимулирование иностранных инвестиций, особенно в секторе производства и технологий.

Вьетнам: создание индустриальных парков

Вьетнам активно использует концепцию индустриальных парков и экспортных зон для привлечения инвестиций в производство текстиля, электроники и мебель. Например, в провинции Бинь Фق действуют крупные промышленные комплексы, где иностранные инвесторы получают льготные налоговые условия и административную поддержку, что способствует развитию экспортного потенциала страны.

Ключевые моменты:

- Упрощённые таможенные процедуры.
- Создание инфраструктуры для логистики.
- Рабочая сила с низкой стоимостью.

Объединённые Арабские Эмираты: экономические свободные зоны

В ОАЭ в основном представлены такие зоны как Джебель Али, Дубай Мэджик Кауст, Абу-Даби Free Zone. Эти зоны специализируются на логистике, финтехе, туризме, торговле и инновациях. Они предоставляют иностранным компаниям 100% иностранную собственность, нулевые налоги и отсутствие таможенных пошлин, что стимулирует приток инновационных предприятий.

Ключевые моменты:

- Стратегическое расположение.
- Высокий уровень инфраструктурных решений.

- Привлечение международных компаний для развития инновационной экономики.

Латинская Америка: кейсы в Мексике и Бразилии

Мексика использует такие зоны, как Мехико и Лос-Анджелес, для стимулирования развития автомобильной промышленности и электроники. Создана сеть индустриальных парков, где иностранные компании получают налоговые льготы и упрощенные процедуры сертификации.

Бразилия реализовала несколько специальных зон, однако сталкивалась с трудностями в их управлении, что привело к сокращению их роли. Тем не менее, в некоторых регионах создаются зоны с льготами для стимулирования инвестиций в агроиндустриальный сектор.

Европейский союз: промышленные и технологические зоны

Некоторые страны ЕС создают муниципальные или региональные зоны, ориентированные на развитие науки, технологий и инноваций. Например, Технопарк в Берлине или Парки инноваций в Франции, где особые налоговые режимы и субсидии стимулируют научно-технический прогресс.

Заключение

Эти примеры показывают, что успешность ОЭЗ зависит от стратегического видения, административных мер, инфраструктурной поддержки и интеграции с национальной стратегией. Китайский опыт демонстрирует, как создание промышленных и экспортных зон может полностью трансформировать экономику, а опыт ОАЭ показывает, как зона, ориентированная на инновации и финансы, может привлечь высокотехнологичный бизнес.

Использование особых экономических зон в странах с развивающимися рынками является важным инструментом привлечения прямых иностранных инвестиций. Однако для повышения их эффективности необходим комплексный подход, включающий улучшение правовых условий, развитие инфраструктуры и активное участие государства и бизнеса. В будущем создание инновационных и

интегрированных ОЭЗ может стать драйвером экономического роста и модернизации.

Список литературы

1. Официальная статистика ОАО «ОЭЗ», предварительные данные за 2013 год // Россия. Особые экономические зоны. [Электронный ресурс]. – Режим доступа : http://www.russez.ru/press/news (дата обращения : 11.12.2014).

2. Alter, R., 1991. Lessons from the export processing zone in Mauritius, In Finance and Development, 28(4): 7-9.

3. Bahmani-Oskooee, M. and S.W. Hegerty, 2007. Exchange rate volatility and trade flows: a review article, Journal of Economic Studies, 34(3): 211-255.

4. Налоги 2025. — URL: www.nalog.gov.ru/new2025/ (дата обращения: 03.02.2025).

5. Платонова, И. Н. Влияние финансовых санкций на привлечение иностранных инвестиций в российскую экономику / И. Н. Платонова // Экономика и управление: проблемы, решения. — 2019. — Т. 9, No 3. — С. 117- 121. — EDN ZAGVGO.